



A HELLER company



VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D)

Standort Rottenburg

Über GSN

Die GSN Maschinen-Anlagen-Service GmbH ist ein namhafter Partner der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie sowie für die fertigende Industrie. Wir realisieren RE-Projekte wie Automatisierung (Remotion), Überholungen (Retrofit), Retool (Umbau), bauen neue Sonder-Werkzeugmaschinen und betreiben die Instandhaltung von modernsten Produktionseinrichtungen. Unser Erfolg basiert auf dem Einsatz innovativer Technologien und unserer Serviceorientierung, verbunden mit unserem Know-how in den branchenspezifischen Verfahrens- und Prozesstechniken. In diesem dynamisch wachsenden Markt, befeuert durch Kostendruck unserer Kunden wodurch die Wiederverwendung vorhandener Maschinen (Reployment), Neuinvestitionen vorgezogen wird, entwickeln wir uns konsequent und systematisch weiter. Bei der Realisierung unserer ehrgeizigen Ziele unterstützen uns unsere Mitarbeiter, die mit Kompetenz, Motivation und Teamgeist unseren Erfolg bestimmen.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen Verantwortung im Vertrieb für beratungsintensive und technisch anspruchsvolle Projekte bei unseren Kunden, vorwiegend in der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie
- Sie beraten unsere Kunden in allen technischen Aspekten, präsentieren individuelle technische Lösung und begleiten Projekte aus vertrieblichen Gesichtspunkten
- Die Erstellung von Angeboten in enger Zusammenarbeit mit der Angebotskonstruktion gehören zu Ihren täglichen Aufgaben
- Durch die Beobachtung der Märkte identifizieren Sie potentielle Produkt- und Geschäftsmöglichkeiten
- Sie entwickeln dabei maßgeschneiderte Vertriebsstrategien zur Platzierung individueller Projekte bei bestehenden und neuen Kunden.

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare, technische Ausbildung
- Sie bringen Erfahrungen aus der Projektleitung, Angebotserstellung oder Konstruktion im Bereich Werkzeugmaschinenbau mit und möchten sich im Vertrieb beruflich weiterentwickeln
- Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Lösungsorientierung und Selbstständigkeit
- Sie besitzen eine hohe Sozialkompetenz und fühlen sich wohl im Umgang mit Kunden
- Sie sind offen für moderne Vertriebswege (Digital Sales und Social Selling) und haben Freude im Umgang mit modernen Medien
- Sie verfügen über sichere Sprachkenntnisse in deutsch und englisch
- Sie besitzen eine Fahrerlaubnis der Klasse B.

Wir bieten

Wir bieten Ihnen eine interessante berufliche Perspektive in einem spannenden Umfeld mit Entwicklungsmöglichkeiten. Eine umfangreiche Einarbeitung unterstützen wir durch Schulungen sowie die Chance, Eigenverantwortung und Kreativität einzubringen.

Sie suchen den Erfolg in einem qualifizierten Team und freuen sich auf wechselnde Herausforderungen im Umgang mit modernsten Technologien? Dann starten Sie jetzt mit uns – wir freuen uns auf Sie!

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

Ihre Bewerbung

Ansprechpartnerin: Lisa Schmid

jobs@gsn-service.de

GSN Maschinen-Anlagen-Service GmbH

Benzstraße 1

72108 Rottenburg-Hailfingen